

# あなたの会社を 「黒字化」「無借金経営」「ダム経営」に導く マネジメントアシスタントの取組

総合パンフレット

すべての企業の「GOAL」は、“無借金経営”“ダム経営”の実現である！  
それを実現するために、まず初めに“黒字化”を実現しなければならない  
そのための「道しるべ」をこの一冊に集約しました！

GOAL







## あなたの会社が必要とする取組！

□	役員・幹部の「データ分析能力」をUPしたい！ 会社にお勧めする取組	⇒	1
□	確実に業績が変わり、経営者意識を持つ人財育成を行いたい！ 会社にお勧めする取組	⇒	2
□	即「経営判断」ができる“経営戦略データ”が欲しい！ 会社にお勧めする取組	⇒	3
□	全社員の意識統一(計数能力の向上・使命感の共有)を行いたい！ 会社にお勧めする取組	⇒	5

## 役員・幹部の「データ分析能力」をUPさせたい！ 会社にお勧めする取組

### 「キャッシュフロー経営講座」の受講をお勧め致します！

「キャッシュフロー経営講座」は、単なる財務知識を習得する研修ではなく“**企業経営そのものを学ぶ場**”であり、**全国No1**の実績を誇る研修です！

従って、**全く財務知識がなくても“経営の本質”を知る**ことができるカリキュラムとなっているため、多くの経営者から圧倒的な支持を得ています。

〔無借金経営〕 〔ダム経営〕 の実現に向け！

**ゼッタイ！ 資金繰りが良くなる！ ～キャッシュフロー経営講座～**

どんなに数字が苦手な人でも、間違いなく理解できる程の実践的な研修です！

コース名・受講料		研修内容
損益計算書 活用編	<b>I.利益の仕組み</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ 利益を上げる本質的な方法とは？</li> <li>◆ 適正な人件費とは？</li> <li>◆ 削減しても良い経費と活用すべき経費とは？</li> <li>◆ あなたの会社が最低限確保すべき売上高とは？</li> <li>◆ 企業の適正な経常利益高とは？</li> <li>◆ 赤字企業に共通する「3つ」の要因とは？</li> <li>◆ 繁栄する企業と衰退する企業の違いとは？</li> </ul>
	・会 員： 3,000 円 ・準 会 員： 7,000 円 ・一 般： 9,500 円 ・一般（再受講）： 5,500 円	
貸借対照表 活用編	<b>II.資金繰りの仕組み</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ 会社は利益さえ確保すれば資金繰りは良くなるのか？</li> <li>◆ 健全な資金繰りの“3つのポイント”とは？</li> <li>◆ 一目で会社の良し悪しを知る方法とは？</li> <li>◆ 企業経営で最も重要な取組とは？</li> <li>◆ 適正な売掛債権及び在庫額とは？</li> <li>◆ 設備投資の原理原則とは？</li> <li>◆ 資金繰りの原理原則とは？</li> </ul>
	・会 員： 3,000 円 ・準 会 員： 7,000 円 ・一 般： 9,500 円 ・一般（再受講）： 5,500 円	
キャッシュフロー編	<b>III.健全な資金繰り</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ あなたの会社の借入限度額とは？</li> <li>◆ 借入返済 50%金利の真実とは？</li> <li>◆ キャッシュフロー計算書で会社の経営課題がすべて解る！</li> <li>◆ 借入の原理原則とは？</li> <li>◆ あなたの会社の「絶対必要経常利益」とは？</li> <li>◆ 無借金経営実現の方法とは？</li> <li>◆ ダム経営の重要性とその内容とは？</li> </ul>
	・会 員： 3,000 円 ・準 会 員： 7,000 円 ・一 般： 9,500 円 ・一般（再受講）： 5,500 円	

※3 コース一括お申込の場合の料金：①会員（9,000 円） ②準会員（15,000 円） ③一般（26,000 円）

※記載されている受講料金は、全て税抜き金額です。（別途消費税が加算されます）

# 確実に業績が変わり、経営者意識を持つ人財教育を行いたい！ 会社にお勧めする取組

## 「パワーUPデータ会議」の実施をお勧め致します！

「パワーUPデータ会議」は、当社ノウハウの集大成であり“企業の業績向上を確実に実現”する画期的な戦略会議手法です。

多くの企業で見受けられる会議は、“自ら喜んで参加する会議”ではなく“消極的な参加者”を感じる場合が少なくありません。

パワーUPデータ会議は、これまでの会議とは全く異なり参加者全員が自ら進んで参加する“全員参加型会議”なのです。

「パワーUP」とは

- ①会社の業績をこれまで以上にパワーUPさせる！
- ②経営者意識を持つ人財育成を行い、これまで以上に個人の能力をパワーUPさせる！

### 「パワーUPデータ会議」の具体的な取組

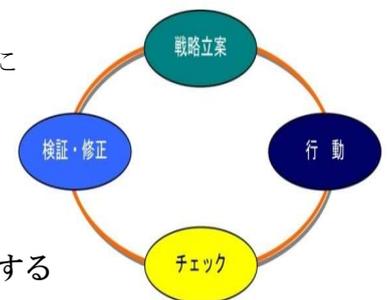
多くの企業の“目標未達成の原因”は、毎月の実績を分析し新たな戦略を作成していない事にあります。

別の表現をすれば、それを改善し実施さえすれば殆どの会社は黒字企業になるということです。

「パワーUPデータ会議」の手法は、

1. 毎月の実績を分析し、改善課題を明確にする
2. 毎月の実績を基に「決算までの未経過月の利益計画書」を毎月作成する
3. 利益計画書を達成するために「具体的な戦略」を毎月作成する

言い換えれば、毎月“利益計画書”と“戦略”を作成するという事です。この手法は、多くの企の業績を向上させた“立証された手法”です！



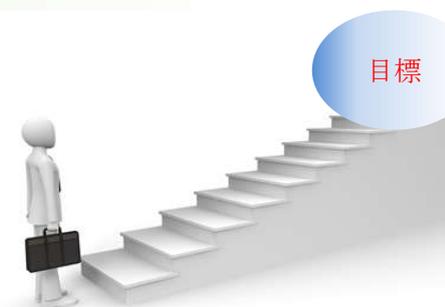
### 目標を達成するためには、上り易い階段作りが必要

現在より、さらなる“黒字”を実現するためにはまず初めに「具体的な目標設定」が必要です。

次に重要なことは

「目標達成のための具体的な行動戦略作り」がなければ、目標は達成されません。

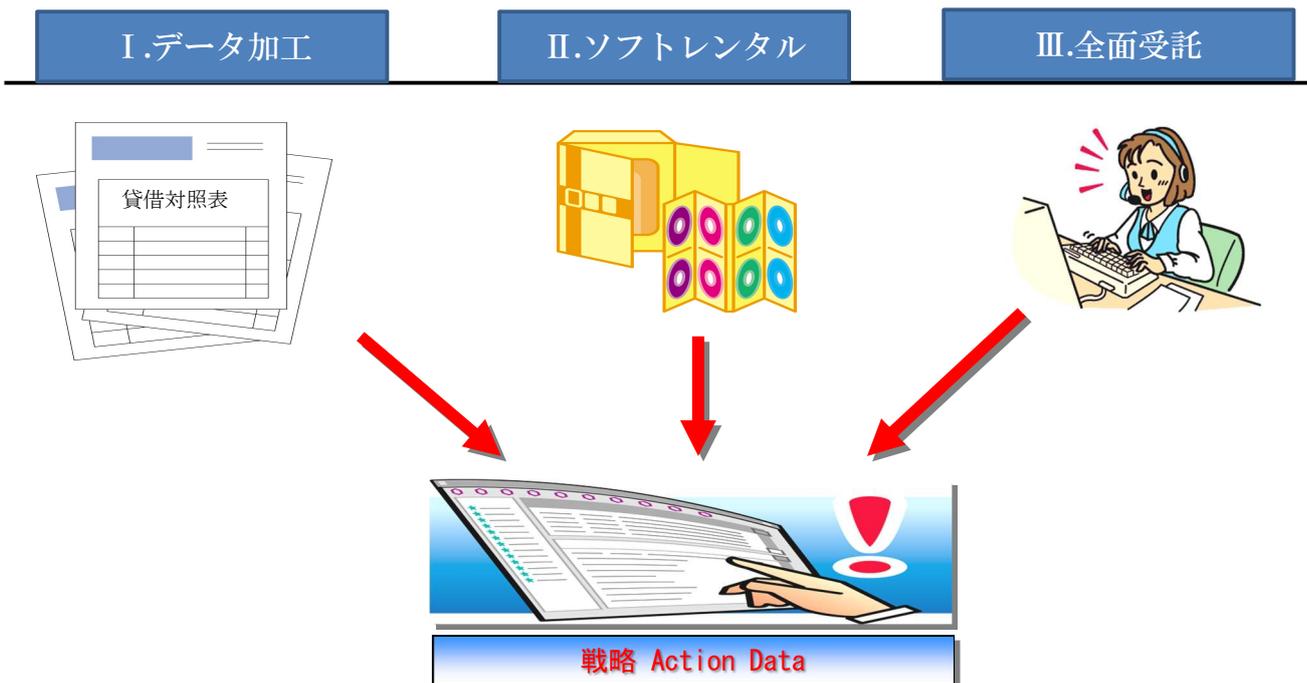
しかも、今すぐにでも行動が起こせる程の戦略（上り易い階段）作りが必要です。



「パワーUPデータ会議」は、その事を実現できるこれまでに類を見ない画期的な手法です！



## ■ 具体的な導入方法



### I. データ加工

御社で現在作成している財務諸表（貸借対照表・損益計算書など）から、「戦略 Action Data」を作成し、ご提供するシステムです。

利 点	現在の仕組みを変えずに、即座に導入することができます。 毎月の財務データの遅れない仕組みが出来ている企業に適しています。
--------	---

### II. ソフトレンタル

当社の会計ソフトをレンタルにてお使い頂き、「戦略 Action Data」をご提供するシステムです。但し、メールを活用したシステムですので、インターネットが利用できる環境が必要になります。

利 点	①会計データは、当社メインサーバーにて毎日バックアップを行うため、万が一御社でお使いのパソコンが障害に見舞われたとしても即座にデータの復旧が出来ます。 ②契約期間中の操作指導は、すべて無償にて行います。 ③税法改正などのシステムバージョンアップもすべて無償にて行います。 ④きめ細かな「戦略 Action Data」が作成され、より経営判断に役立つ資料の提供が可能になります。
--------	---

### III. 全 面 受 託（経理事務代行業務）

全面受託とは、御社の業務で日々発生している「領収証・請求書など」をお預かりし、当社にて“経理伝票”を起し、コンピュータ処理及び、「戦略 Action Data」の作成までを一貫して行う経理事務代行業務です。

利 点	①経理担当者の負担を軽減し、今以上に経営にとって重要な業務に専念できるようになる。 ②万が一、経理担当者が長期休暇や退職が起こっても月次データには影響なく、提出期限内に提供される。 ③御社での設備投資（パソコンなど）は全く必要としないため、経費節減効果も得られる。 ④きめ細かな「戦略 Action Data」が作成され、より経営判断に役立つ資料の提供が可能になります。
--------	--

# 全社員の意識統一（計数能力の向上・使命感の共有）を行いたい！ 会社にお勧めする取組

## 「社内研修」の実施をお勧め致します！

「社内研修」は、二つの研修から成り立っていて、これまでに無いほどに“**全社員の意識統一**”が図れる**即効性のある研修**です。

経営は経営者一人で行うものではなく、むしろ**お客様に一番近い社員の方々が経営の最前線にいる**と言っても過言ではありません。

社員一人の言動でお客様から大きな評価を頂くこともあり、逆に会社の信用を失うこともあります。

社内研修は、業種業態を問わずすべての企業に必要な研修だと自負しています！

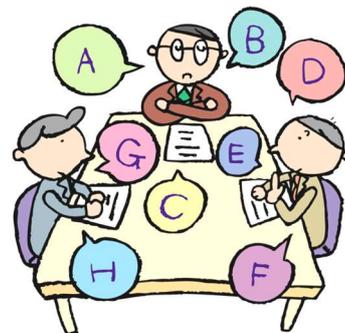
## 社内研修Ⅰ「現状認識」

### 【研修の目的】

- 一、自社の“あるべき姿”を明確にし、夢のある会社を創る。
- 一、自社の長所・短所を明確にし、その解決策を立案する。
- 一、お互いの価値観の統一を図り、高収益企業の実現を目指す。

### 研修の特徴

- ① **「企業は何のために存在するのか」**という本質を参加者全員で認識共有する。
- ② 参加者全員の自由奔放な意見やアイデアを引き出し**「わが社のあるべき姿」と「その実現に向け障害となっている原因」**を明確にする。
- ③ 明確になった**本質的障害**を解決するための**「具体的な取組」**を決め、その日から実行に移す。



### 研修後の効果

- ①参加者全員の価値観（考え方）が一つになり、働き甲斐のある職場環境になる。
- ②通常の会議と異なり、参加者全員が平等に自分の意見を出し合い、納得のいく結論が出る。
- ③今まで言えなかったことが言えるようになり、本音の会話ができるようになる。
- ④個人として何を努力すべきなのか、自分自身で気づき行動が起こせるようになる。
- ⑤社長の考えていることや会社の方針が理解できるようになり機動力のある組織になる。
- ⑥日常業務を離れ、客観的に自社を分析し今後の課題が明確になる。
- ⑦夢実現に向け、新たなアイデアが豊富に生まれる。
- ⑧代表者を含め、社員のモチベーションが確実に上がる。

## 社内研修Ⅱ「財務分析」

### 【研修の目的】

- 一、売上から経常利益までの仕組みをマスターする。
- 一、高収益企業の体質・利益の仕組みを理解する。
- 一、自社の分析を行い、方針・戦略が打てるようになる。

### 研修の特徴

- ①全く数字に苦手な一般社員でも、「**自社の利益の仕組み**」が理解できるようになる。
- ②財務諸表をどんなに理解しても、それを活用する能力がなければ収益向上は図れない。この研修では、**実務に即した活用編**を行う。
- ③研修後半にて、**御社の実際の決算書**を使って分析を行い、翌日からの「**方針・戦略**」の立案を行う。



### 研修後の効果

- ①毎月の月次決算書の重要性を理解し、“ドンブリ経営”からの脱却が出来るようになる。
- ②「必要絶対経常利益」の重要性を理解し、借入の怖さを認識できるようになる。
- ③参加者全員が損益計算書を分析できるようになることで、毎月のデータ会議で「方針・戦略」を容易に打てるようになる。
- ④「削減すべき経費」と「活用すべき経費」を理解することで、経費節減策が明確になる。
- ⑤売上総利益の重要性を理解することで、売上原価及び、安易な値引き販売は営業能力の無さだと痛感し、今後の課題が明確になる。
- ⑥経常利益の大きさではなく、“キャッシュフロー利益”の重要性を理解できるようになる。

### ■ 社内研修Ⅰ〔現状認識〕・社内研修Ⅱ〔財務分析〕 料金表

区分	会員料金	一般料金
1日研修	150,000円 + 20,000円(参加人数10名単位)	250,000円 + 20,000円(参加人数10名単位)
1泊研修	200,000円 + 20,000円(参加人数10名単位)	300,000円 + 20,000円(参加人数10名単位)

※上記の料金に消費税及び、会場費・宿泊費・飲食費等は含まれておりません。

※準会員は、一般料金より「10%割引」いたします。





**顧問先の「黒字化」⇒「無借金経営」⇒「ダム経営」を実現する！**

**株式会社 マネジメントアシスタント**

---

本 社 : 〒901-2131 沖縄県浦添市牧港 5-18-3 TEL (098) 875-0999/FAX (098) 875-3444  
名 護 支 店 : 〒905-0019 沖縄県名護市大北 4-25-9 TEL (0980) 53-6853/FAX (0980) 53-6897

---